

МЕСТО ВСТРЕЧИ РУКОВОДИТЕЛЕЙ

ФОРМУЛА БИЗНЕСА



Сделка на миллион

Константин Смирнов

Бизнес-тренер



КОНСТАНТИН СМИРНОВ

**Двукратный
чемпион России
по управленческой
борьбе**

Автор книги «Главные фишки переговорщика»

**Действующий руководитель,
собственник трех бизнесов,
опыт ведения бизнеса 25 лет**

**Спикер конференций «SYNERGY BUSINESS DAY»,
«Всероссийский совет директоров»,
«Формула бизнеса», «Битрикс 24»**

Провел более 800 тренингов и мероприятий

Гарантия 100% на все тренинги

Среди клиентов



ТОП-5 роковых ошибок в переговорах

1 НЕУВЕРЕННОСТЬ В СЕБЕ

Как я поверю тебе,
если ты сам не веришь себе?



**Константин
СМИРНОВ**

ГЛАВНЫЕ ФИШКИ ПЕРЕГОВОРЩИКА

+7 982 315 72 84

ТОП-5 роковых ошибок в переговорах

2 МОНОЛОГ

Театр одного актера,
в котором собеседник
просто груша



**Константин
СМИРНОВ**

ГЛАВНЫЕ ФИШКИ ПЕРЕГОВОРЩИКА

+7 982 315 72 84

ТОП-5 роковых ошибок в переговорах

3 НЕУМЕНИЕ СЛУШАТЬ

**Читай слова
собеседника, как самую
интересную книгу!**



**Константин
СМИРНОВ**

ГЛАВНЫЕ ФИШКИ ПЕРЕГОВОРЩИКА

+7 982 315 72 84

ТОП-5 роковых ошибок в переговорах

4 СЛАБАЯ АРГУМЕНТАЦИЯ

**Важно не то, что ты
сказал, а что он понял**



**Константин
СМИРНОВ**

ГЛАВНЫЕ ФИШКИ ПЕРЕГОВОРЩИКА

+7 982 315 72 84

ТОП-5 роковых ошибок в переговорах

5 «ЖРИ» ТАБЛЕТКУ

**Ты просто еще
не понял своего счастья,
сейчас я тебе объясню
еще раза три**

ГЛАВНЫЕ ФИШКИ ПЕРЕГОВОРЩИКА

**Константин
СМИРНОВ**

+7 982 315 72 84

3 главных фишки убеждения и закрытия сделок

1 ЯЗЫК ТЕЛА И ЖЕСТОВ, ИНТОНАЦИЯ

Слова - 7%

Интонация - 37%

Язык тела и жестов - 56%

Теперь вам понятен эффект Жириновского!

**Константин
СМИРНОВ**

ГЛАВНЫЕ ФИШКИ ПЕРЕГОВОРЩИКА

+7 982 315 72 84

3 главных фишки убеждения и закрытия сделок

2 СЕКРЕТНОЕ ОРУЖИЕ - ВОПРОСЫ

Когда ты говоришь - ты теряешь контроль над ситуацией и тратишь много сил.

Когда ты задаешь вопросы - ты управляешь переговорами и действуешь как настоящий хищник.

**Константин
СМИРНОВ**

ГЛАВНЫЕ ФИШКИ ПЕРЕГОВОРЩИКА

+7 982 315 72 84

3 главных фишки убеждения и закрытия сделок

3 ТЕХНИКА «А ЕСЛИ...»

**Включите воображение собеседника!
Ведь в отличии от рациональной
реальности, в голове мы можем
предположить все, что угодно.**

**Константин
СМИРНОВ**

ГЛАВНЫЕ ФИШКИ ПЕРЕГОВОРЩИКА

+7 982 315 72 84

ЧЕМПИОНСКАЯ ТЕХНОЛОГИЯ ЗАКЛЮЧЕНИЯ КРУПНЫХ СДЕЛОК

Идеальная продажа - это когда собеседник сам себе продал ваш продукт, идею или мысль.

Другими словами, ваша задача - сделать так, чтобы нужная мысль сама пришла к нему в голову.

**Константин
СМИРНОВ**

ГЛАВНЫЕ ФИШКИ ПЕРЕГОВОРЩИКА

+7 982 315 72 84

A portrait of Konstantin Smirnov, a middle-aged man with short dark hair, wearing a light blue blazer over a white patterned shirt. He is pointing his right index finger towards the viewer. The background is a blue and white abstract graphic with curved lines.

КОНСТАНТИН СМИРНОВ

**Двукратный
чемпион России
по управленческой
борьбе**

**Корпоративные бизнес-тренинги
для руководителей и отделов продаж:**

80% практики, 20% теории

**индивидуальная программа тренинга, разработанная
исходя из специфики вашей деятельности,
стратегических целей компании и текущего уровня
подготовки персонала**

В тренинге используются ваши реальные кейсы

**Чтобы получить подробное предложение,
обращайтесь по телефону:**

+7 982 315 72 84